



Microsoft 365
Copilot

Copilot Vision & Value

Mit dem Copilot Vision & Value Angebot erhalten Sie einen strukturierten Einstieg in die produktive Nutzung von KI in Microsoft 365. Gemeinsam prüfen wir Ihre technologische und organisatorische Ausgangslage, erarbeiten konkrete Einsatzszenarien und zeigen auf, welchen echten Mehrwert Copilot in Ihrem Alltag schaffen kann.

Nutzen Sie das Potential von Microsoft 365 Copilot für Ihr Unternehmen.

Entdecken Sie das Potenzial von Microsoft 365 Copilot: Mithilfe von KI und Natural Language Processing automatisiert Copilot repetitive Aufgaben, unterstützt kreative Prozesse und liefert wertvolle Insights – für mehr Effizienz und Fokus im Arbeitsalltag.

Unser Copilot Vision & Value-Angebot zeigt auf, welches Potenzial Copilot in Ihrem Unternehmen entfalten kann, welche technischen, sicherheitsrelevanten und organisatorischen Voraussetzungen erfüllt sein müssen und wie ein erster Business Case aussehen kann. Gemeinsam mit Ihrem Team identifizieren und testen wir geeignete Einsatzszenarien – praxisnah, sicher und auf Ihre Ziele abgestimmt.

Inhalt und Umfang Copilot Vision & Value

In mehreren interaktiven Sessions erarbeiten wir gemeinsam das Potenzial von Künstlicher Intelligenz und vermitteln Ihnen die Grundlagen der Microsoft KI-Plattform in Microsoft 365. Dabei fokussieren wir uns auf die für Ihr Unternehmen relevantesten Anwendungsfelder – etwa in Marketing, Vertrieb oder anderen Fachbereichen – und konkretisieren die vielversprechendsten Use Cases. Ein individuell entwickelter Copilot Business Case zeigt den erwarteten Mehrwert auf und bildet die Basis für eine realistische Roadmap zur Einführung.

Copilot Envisioning

- Möglichkeiten von Microsoft 365 Copilot zur Steigerung der Produktivität
- Überblick über die Microsoft KI Plattform

Copilot Anwendungen für Ihr Unternehmen

- Kennenlernen von Schlüssel-Szenarien und ideale Nutzergruppen
- Erweitern von Copilot mit Agenten für Unternehmensdaten

Datensicherheit für Copilot

- Schutz vor Datenverlust und Oversharing
- Microsoft Assessment zur technischen Bereitschaft Ihrer M365 Umgebung

Ihr persönlicher Copilot Business Case

- Welchen Mehrwert bringt Copilot für Ihr Unternehmen
- Wie messe ich den Impact von Copilot
- Wie führe ich Copilot ein

Zielgruppe und Ziele von Copilot Vision & Value

Zielgruppe

Das Vision & Value Programm richtet sich an Unternehmen, die Microsoft 365 bereits eingeführt haben und nun gezielt Copilot evaluieren möchten. Teilnehmende sind in der Regel Führungskräfte und ausgewählte Fachpersonen – etwa aus Marketing, Vertrieb oder Services.

Ziele

- Verständnis für die Potentiale von Microsoft 365 Copilot
- Kennenlernen der lukrativsten Anwendungsbereiche und Mitarbeitergruppen
- Ausarbeitung des eigenen Business Cases «was bringt Copilot unserem Unternehmen».

So können Sie von Copilot Vision & Value profitieren

Gerne unterstützen wir auch Ihr Unternehmen bei der Evaluation von Microsoft 365 Copilot. GARAIO ist Copilot Jumpstart Ready Partner und damit profitieren sie von einem möglichen Microsoft Kostenbeitrag von bis zu 6'000.–.



Renato Parisato
Chief Customer Officer

renato.parisato@garaio.com
+41 58 310 70 77